



Walid RAHMANI

E-mail : walid.rahmani@kedgebs.com - Tel : +33610267662 - LinkedIn : linkedin.com/in/w-rahmani/

Éducation

2025-2027	KEDGE Business School Marseille, France	Master Programme Grande École
2024-2025	KEDGE Business School Marseille, France	Bachelor
2019-2021	Lycée Adam de Craponne Salon de Provence, France	BTS Management

Expérience professionnelle

2026	RECYCL'ME Fondateur	Marseille, France
2026	MARESS & CO RevOps Intern	Genève, Suisse
	Built and launched the Maress&Co corporate website (information architecture, service pages, Instagram integrations).	
	Drove growth and reporting: lead database, KPI dashboards, SEO/SEA tracking, newsletters and social media planning.	
	Supported B2B business development: prospecting and qualification (email/phone/LinkedIn), CRM updates, and sales collateral (one-pagers, pitch decks).	
2024	VALID Records Fondateur	France
	Pilotage de la stratégie label et des roadmaps de sorties (planning global, budgets, livrables), de la préparation à la mise sur le marché.	
	A&R: sourcing de talents, évaluations de démos, négociation et signature, accompagnement artistique jusqu'au master.	
	Distribution digitale : liaison distributeurs, préparation releases et livrables, optimisation et pitch DSP.	
	Royalties et reporting: mise en place des processus de calcul, éditions de relevés, suivi des obligations contractuelles, audits le cas échéant.	
2021	Atlantic Energy Prospection & Business Development	Salon de Provence, France
	Gestion des communications en anglais avec traders et partenaires logistiques, permettant une amélioration de la fluidité des transactions (+15% de réduction des délais de communication).	
	Organisation des livraisons avec les prestataires, logistique et une réduction des coûts opérationnels de 10%.	
	Pilotage complet de la vente, avec une augmentation prévue de 20% du volume de carburants marins.	

Informations complémentaires

Actuellement en année de césure de mon master 1, je recherche un stage en marketing de 4 à 6 mois à partir de août ou septembre, avec une mobilité en France.

Intérêts :

- Producteur de musique électronique : sorties de plusieurs singles sur des labels reconnus de la scène électronique.
- Fondateur de mon label : signature de plusieurs artistes internationaux ; 200k + streams en 1 ans d'activité.
- Fondateur de RECYCL'ME, solution de sensibilisation des jeunes à l'environnement.

Compétences : Adobe Creative Cloud, Pack Microsoft Office, Canva, CRM Hubspot et Salesforce (notions).

SEO/SEA, Ads Meta & Google, Analytics, Emailing

Curiosité, Écoute active, Flexibilité et Adaptabilité, Communication

Langues : Français (Langue maternelle) et Anglais (TOEIC 915)

Certifications : TOSA Excel (688/1000)